

創業塾2026 充実の5日間で一步先行く事業を実現!

カリキュラム

6月 7日(日)	創業に向けての 心構え	<ul style="list-style-type: none"> ■ 成功する創業者の特徴 ■ ビジネスアイデアの発想方法 	
6月 21日(日)	儲かる仕組みを 作る	<ul style="list-style-type: none"> ■ 経営環境分析を行う(SWOT分析と3C分析) ■ 誰を顧客とするのか?(ターゲット顧客の設定) ■ 何を提供するのか?(提供価値の作成) ■ どのように提供するのか?(提供方法の設計) 	
7月 5日(日)	売れる仕組みを 作る	<ul style="list-style-type: none"> ■ 売るための手順を設計する(営業プロセスの設計) ■ 集客、営業、フォローの3段階で売れる仕組みを作成する ■ 創業時の営業を成功させるためのポイント 	
7月 12日(日)	ビジネスプランを 作る	<ul style="list-style-type: none"> ■ 事業計画書の作り方 ■ アクションプラン、資金計画、損益計画 ■ 創業期における財務管理、人材管理のポイント 	
7月 26日(日)	ビジネスプランを 実行する ビジネスプランを 発表する	<ul style="list-style-type: none"> ■ これまでの内容を再確認し、実行のための方法や注意点を解説する ■ 創業後のモチベーションの保ち方 <ul style="list-style-type: none"> ・ 金融機関との相談会 ・ 事業承継マッチング支援制度の紹介 	

※スケジュールは、状況により変更する場合がありますので、ご了承ください。
 ※5日間とも、講義とグループワークで構成いたします。

講師紹介

株式会社クリエート・バリュー 代表取締役 駒井 俊雄 (こまい としお)



中小企業診断士・1級販売士・ランチェスター協会認定インストラクター
 大阪府立大学社会福祉学部卒業後、日本酸素株式会社(現太陽日酸株式会社)
 で家庭用品の営業を担当(14年間)。数多くの営業賞を受賞。
 平成16年に経営コンサルタントとして独立。NPOランチェスター協会関西
 支部長に就任。
 平成18年に株式会社クリエート・バリューを設立。関西の企業に向けて、
 営業に関わるコンサルティング活動を行う傍ら、全国の企業・団体において講
 演活動を行っている。
 2015年、社員時代での体験をもとにビジネス小説『「廃業寸前」が世界トップ
 企業になった奇跡の物語』を出版した。



お申込みは
こちらから!

経営相談・税務相談・事業資金の斡旋…事業全般でお役に立つ、事業者の強い味方です!

会員企業募集中!!

会費

個人企業：12,000円~/年
 法人企業：24,000円~/年

会議所からつなぐ! 広げる! 守口門真
 守口門真商工会議所